



SÉMINAIRE GIFAS PÔLES ET CLUSTERS

Octobre 2025



RESERVED



AIRCYBER

Protection cyber - statut et nouveautés



RESERVED

QU'EST CE QUE C'EST ?

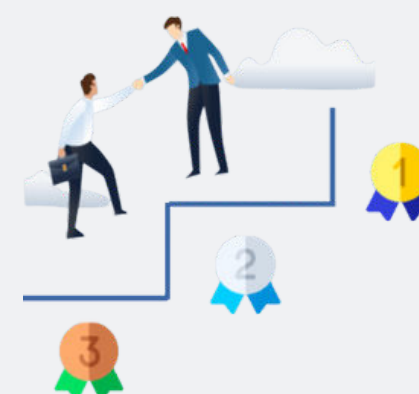
AirCyber transforme les exigences de cybersécurité en un chemin clair et pratique vers la maturité pour les entreprises européennes de l'aérospatiale et de la défense, des OEMs aux PME.



Quelques chiffres

- * +350 MEMBRES ENGAGÉS
- * DEPUIS 2019, 1/3 DES MEMBRES SONT PASSÉS À AIRCYBER BRONZE, 20% À SILVER ET 6% À GOLD !
- * MICRO : 3% / TPE-PME : 70% / ETI & GE : 27%
- * 12 SOCIÉTÉS DONT 8 DÉPLOYABLES À L'INTERNATIONAL

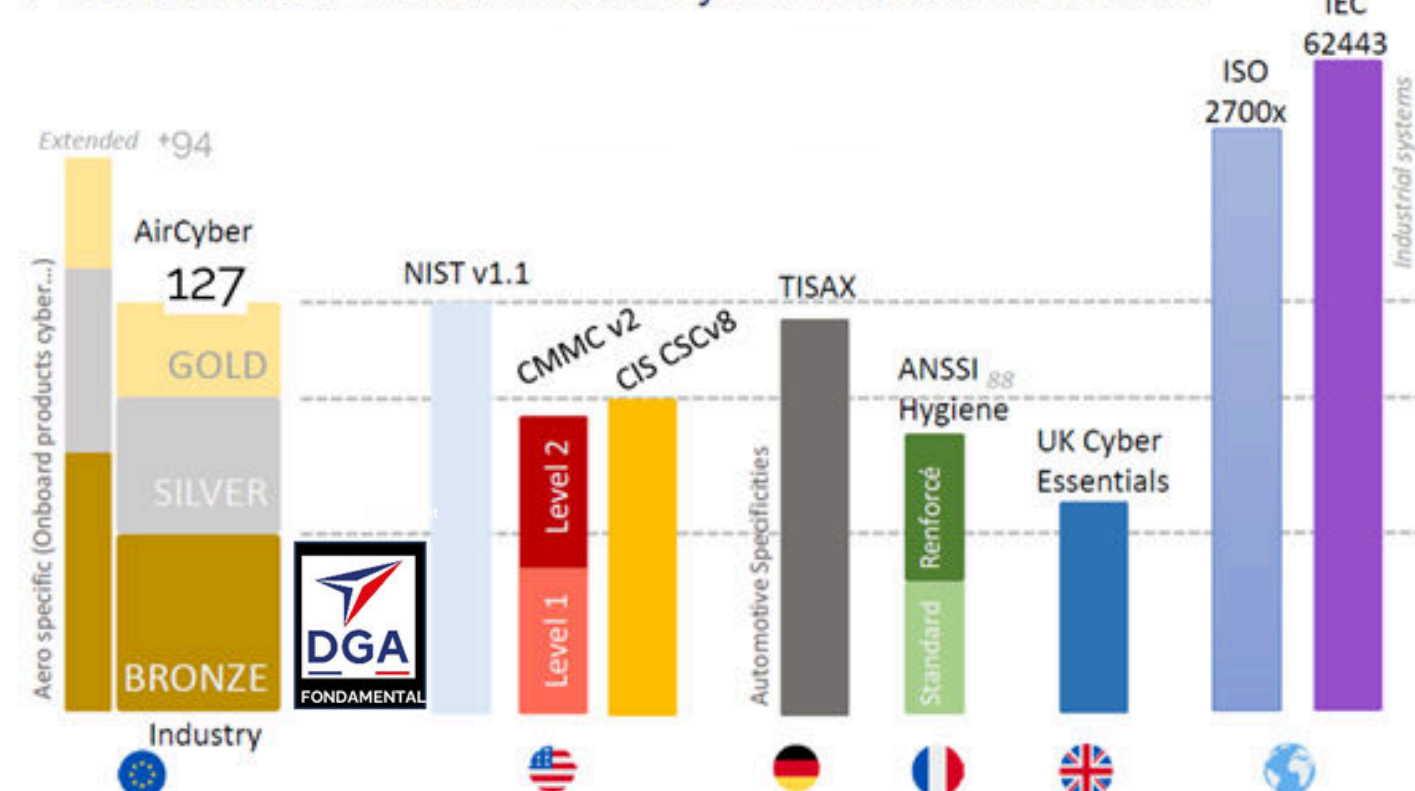
AirCyber est déployé à date dans 12 pays,
et est déployable dans le monde entier



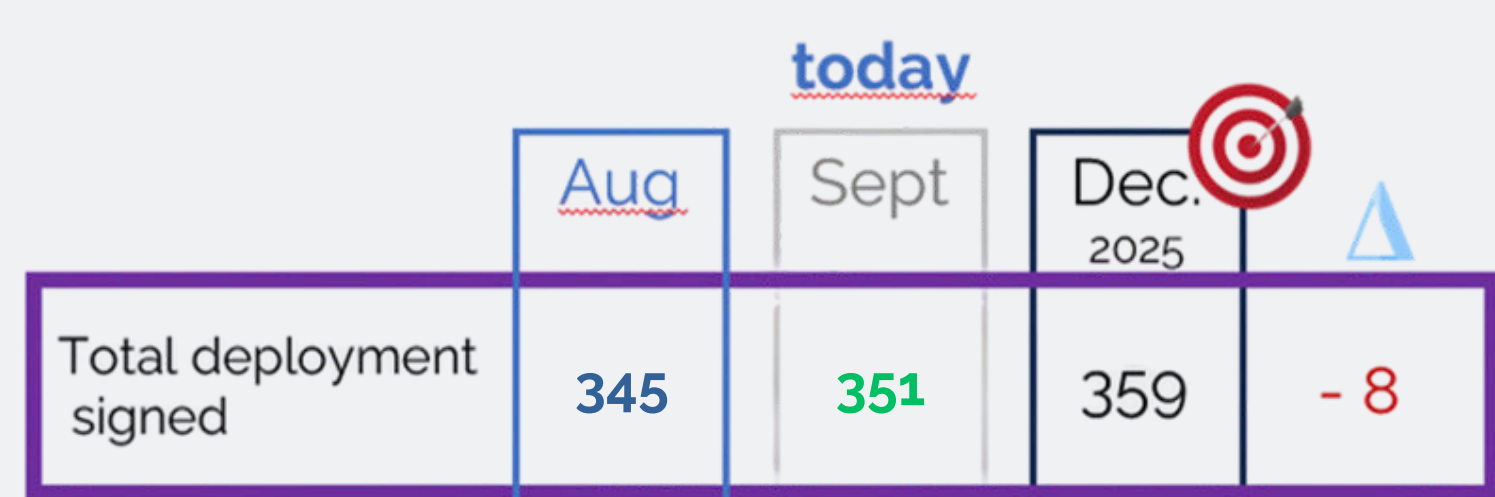
3 niveaux de maturité

et ses équivalences...

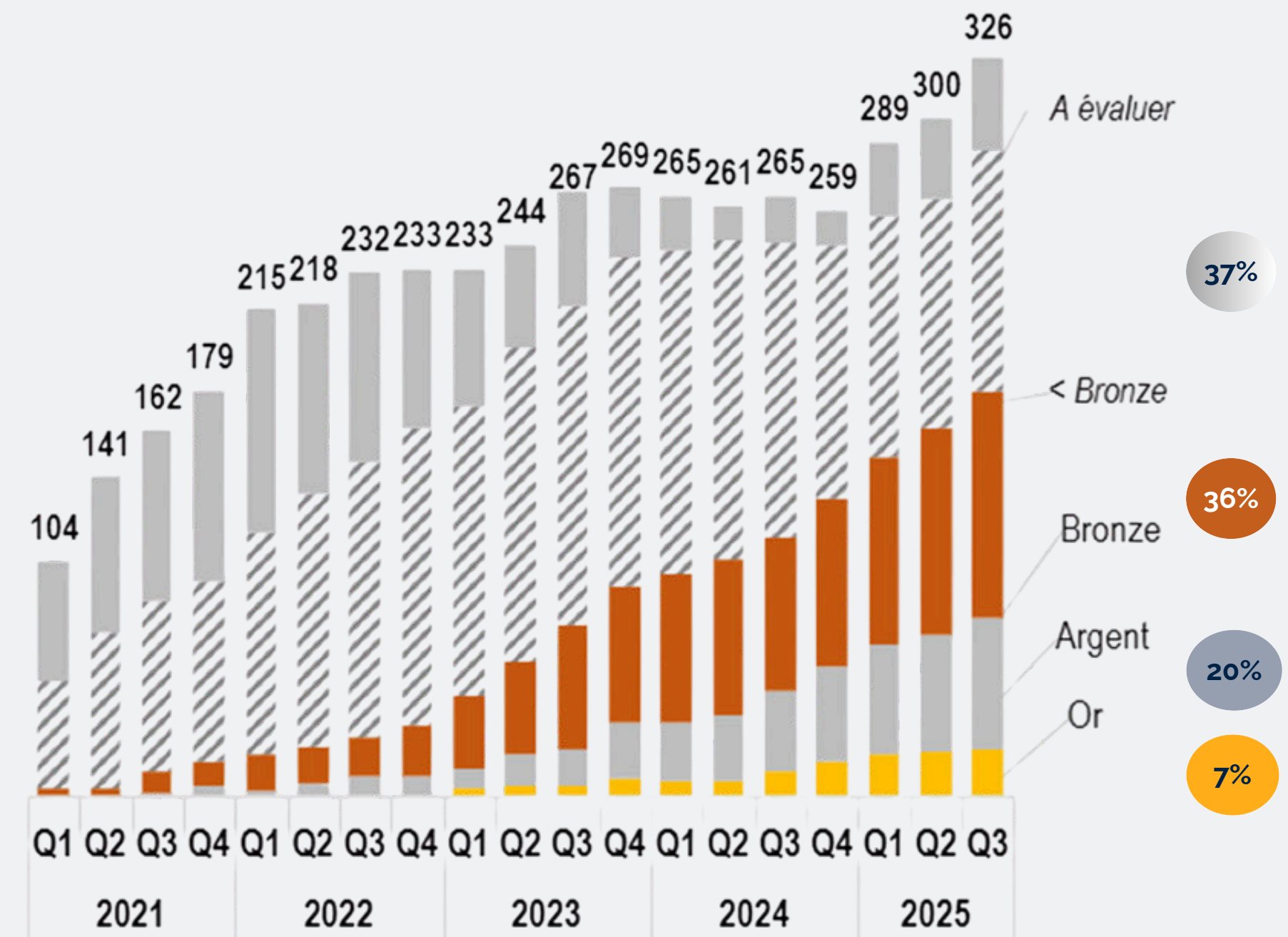
Panorama des standards / AirCyber vs reste du monde.



Aircyber Statut - Septembre 2025



AirCyber - Nouveaux membres





par régions



360 Membres
330 Membres en France



QUELLE EST LA PROPOSITION DE VALEUR ?



Cyber maturité estampillée « Industrie »

- Services d'évaluation de confiance
- Plan d'action adapté réalisé par des experts et adapté à chaque société
- Suivi en ligne des actions correctives
- Equivalence avec d'autres référentiels internationaux de maturité cyber.



L'intelligence « collective » pour une amélioration plus rapide

- Catalogue de services et solutions cyber de confiance.
- Mise à disposition gratuite d'un portail de chiffrement de fichiers
- Bonnes pratiques et documentation partagées par les OEM et la communauté.
- Cybercommunauté



Parcours de certification clair

- Déploiement sur 3 mois : inscription, analyse de maturité sur site, remise du rapport
- Accompagnement de l'équipe AirCyber tout le long du parcours.

LIEBHERR

SOCOMORE

MECACHROME

DAHER

SOGECOLAIR

LATECOERE

THERMOCOAX

Satys

Et bien d'autres...

QUELLE EST LA PROPOSITION DE VALEUR ?



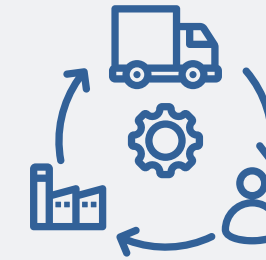
Cadre commun et reconnu

- Co-construit avec des OEMs = référentiel unique de maturité fournisseur.
- Aligné avec le référentiel DGA et le programme Aero Excellence (GIFAS).
- Equivalence avec certaines normes (ISO 27001/2, NIS2, EASA PART-IS).



Évaluation continue de la maturité de votre supply

- **Consolidation sur une plateforme unique**
- Évaluations des fournisseurs validées par les OEMs.
- Rapports de maturité reconnus par les OEMs.
- Indicateur de suivi de l'amélioration de la maturité au sein de la filière



Gestion de la maturité de la supply

- Visibilité sur les fournisseurs déclarés et leur niveau de maturité.
- Interface centralisée pour surveiller la cyber-posture de la chaîne d'approvisionnement.

NIVEAUX DE MATURITÉ ET EQUIVALENCES...



Niveau BRONZE

Niveau de maturité minimum requis par la filière !



Part-IS

Niveau SILVER

Règles d'hygiène "avancées" : toutes les solutions de protection du système d'information sont déployées et testées.



OIV : Entités Importantes

Niveau GOLD !

Détection d'attaque et remédiation, résilience éprouvée, gouvernance cyber sur toutes les strates de l'entreprise.



OSE : Entités Essentielles



Auto-évaluation AirCyber
Auto-évaluation donnant une indication sur le niveau de maturité



UNE MONTÉE EN MATURITÉ ÉTAPE PAR ÉTAPE

Evolution de l'offre à venir (2026)



Pour mieux accompagner la filière à la montée en maturité

Auto Diagnostic



Remplir le questionnaire
AirCyber

Sélectionner le maturity
assessor de votre choix pour
planifier le rdv

2H

Analyse du niveau de maturité sur site



Revue sur site de votre
niveau de maturité avec
l'expert

Réception du rapport
(1 mois maximum)

1 journée

Déploiement du plan d'actions

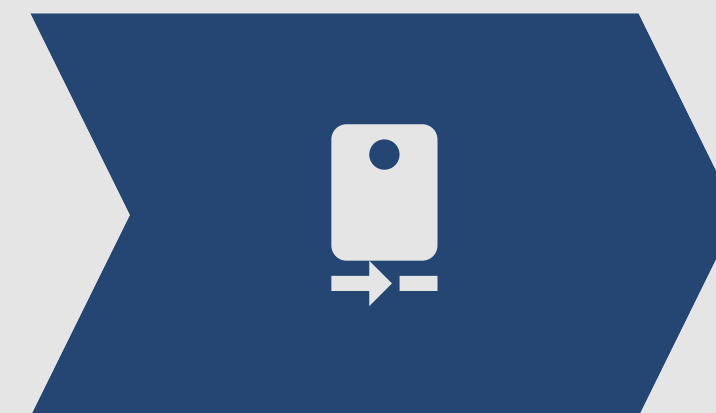


Plan d'actions trié par
criticité

Mettre en place les
différentes actions pour
augmenter son niveau de
maturité

1 niveau/an

Mise à jour du plan d'actions



Revue annuelle en visio
conference avec un expert

Utiliser les outils en ligne
AirCyber (outil de maturité,
catalogue, communauté)

2H/an

AIRCYBER EXTENDED

Certaines exigences en matière de cybersécurité dépendent de l'activité principale de l'entreprise.

IT Industrie :

Toute entreprise utilisant pour ses clients un environnement de production physique de machines industrielles sur un réseau informatique spécifique, différent de son environnement informatique d'entreprise (postes de programmation de cartes ou de boîtiers électroniques, moyens de tests et de validation, chaîne d'assemblage, robot numérique, Centre d'usinage numérique, réseau de capteurs, ...).

Produit :

Toute entreprise développant pour ses clients des produits (système, carte électronique, boîtier électronique embarqué, équipement matériel embarquant un logiciel, ...).

Développement environnement :

Toute entreprise développant pour ses clients un produit ou service qui nécessite un environnement ou une plateforme informatique spécifique utilisée pour la conception, le développement, et les tests, différent de l'environnement informatique d'entreprise.

La politique tarifaire

Evolution de la politique tarifaire à venir (Q1 2026) 
Objectif : prix plus compétitifs pour les petites et moyennes entreprises

A partir de

→ **5.100€**

LA PREMIÈRE ANNÉE

→ **1.000€**

LES ANNÉES SUIVANTES

Offres disponibles :

- Offre multi-sites
- Offre extended (Product, Industrial IT, Développement)
- Offre équivalences NIS 2, PART-IS (Disponible bientôt)

Points clés et Agenda Q4 2025



Points clés à date



Fin Subventions BPI à novembre 2025
Considéré comme un des accélérateurs à l'adhésion
 → Lien Cyber PME



Nouveaux adhérents KNDS et MBDA
Démontre l'intérêt croissant du secteur Défense



Nouveau MA dédié Aeroports (ONISEC)

- *Travaux avec UAF/PROAVIA et les aéroports internationaux (Allemagne, Maroc...)*
- *Sujet d'actualité : Cyberattaque du 20/09 des aéroports de Bruxelles, Berlin et Londres*

Agenda Q4 2025



SAFRAN Webinar n°3

AIRBUS

Intervention au « Weekly Cyber ambassadors »

Event annuel AirCyber le 25 novembre (ENAC)

- Retex fournisseur - "Comment devenir Silver en un temps record ?"
- Predictive Cyberlab
- Great-X et sa Room#42, etc.
- Présentation NIS2 / Part-IS VS AirCyber à de la théorie à la pratique (CBC puis V.2)

CBC : 26 et 27 novembre

- Rencontre avec éditeurs souverains et intégrateurs de confiance
- Cocktail déjeunatoire organisé avec le CESIN
- Table ronde avec Daher



AIRCONNECT

Cascading de la demande - statut



RESERVED

AIRSUPPLY ET AIRCONNECT

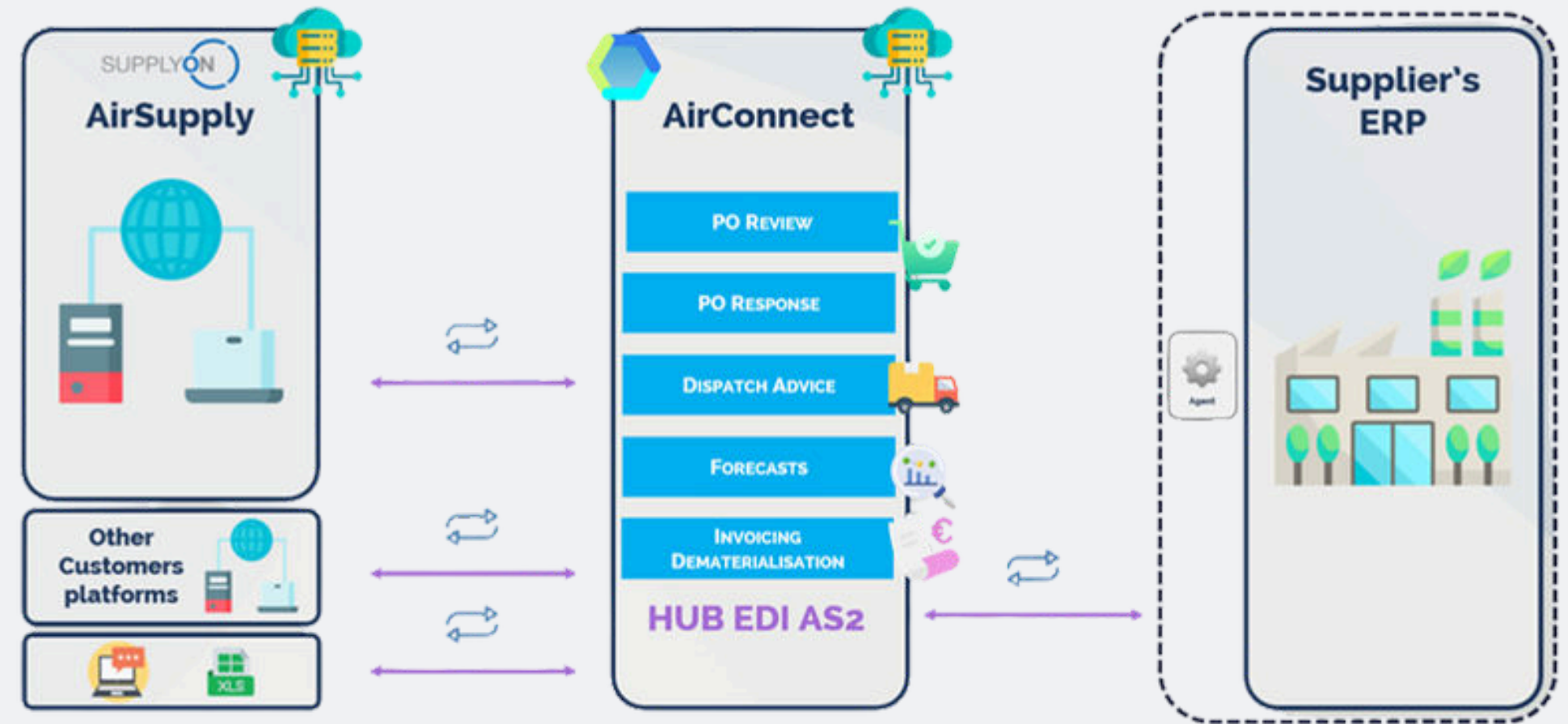
Une collaboration efficace et transparente

CLIENTS

Acteurs de l'industrie qui ont besoin d'un outil de gestion et de planification des fournisseurs

FOURNISSEURS

Acteurs de l'industrie qui ont besoin d'échanges de données automatiques entre leurs outils et ceux de leurs clients



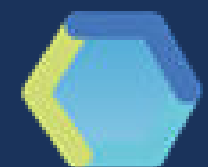
CES SOLUTIONS VOUS PERMETTRONT DE...



- Transférez votre demande à votre chaîne d'approvisionnement (Fournisseurs)
- Collaborer de manière sécurisée et traçable
- Formaliser des tableaux de bord intégrés, allant de la prévision à la facturation
- Offre adaptée aux PME (Easy Starter)



- Vérifier automatiquement les PO
- Réaliser des analyses de prévisions
- Gérer les expéditions
- Dématérialiser les factures
- Mesurez la fiabilité et la stabilité de vos demandes clients



AirConnect[®] POWERED BY Aegys

par régions



Satys
VIAGROUP
INDUSTRIES
Gardner 8 sites
MECACHROME

60 Membres
48 Membres en France



RÉFÉRENCES UTILISATEURS AIRSUPPLY ET AIRCONNECT



32 clients majeurs
10 000 fournisseurs déployés dans le monde
36 000 utilisateurs actifs
Air Cost Control - 1er adoptant Easy Starter



Plus de 60 clients > 25 sites déployés





AEROAPPS

Accélérer la digitalisation de la filière



RESERVED

Qu'est-ce qu'AeroApps ?



AEROAPPS, un label conçu pour **accélérer la digitalisation de l'industrie aéronautique et défense** en identifiant et en promouvant des solutions communes qui démontrent leur qualité, leur maturité et leur valeur.

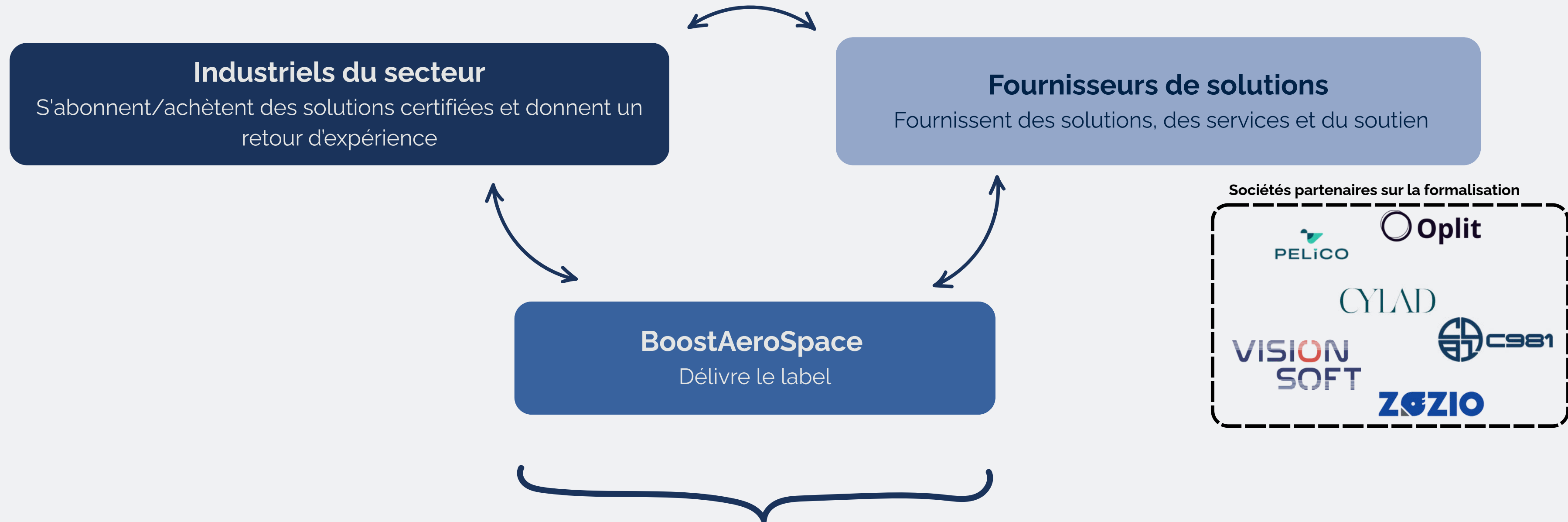
Vision

AEROAPPS ambitionne de devenir le **label de référence de l'industrie** pour les solutions digitales, en favorisant la confiance, l'efficacité et la **collaboration**, tout en anticipant les besoins numériques futurs et en renforçant la **compétitivité**.

Mission

AEROAPPS doit accélérer la digitalisation du secteur ADS en labellisant des **solutions fiables et standardisées**, qui réduisent les coûts, accélèrent l'adoption et apportent une valeur éprouvée.

Qui est concerné ?



Associations industrielles au niveau national ou régional, des clusters ou des administrations

Assurent une cohérence globale au niveau national et régional
Soutiennent la chaîne d'approvisionnement ADS en fournissant des recommandations pour aider les entreprises à accroître leur maturité digitale
Fournissent un cofinancement et des subventions pour accélérer l'adoption et la mise à l'échelle

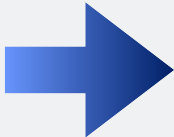
Pour accompagner les plans d'amélioration proposés par SpaceAero et le GIFAS, BoostAeroSpace propose des solutions et services digitaux adaptés aux besoins de la filière.



Commission du Digital (CDD)
Travaux du GT ESN



Pour accélérer la maturité industrielle au-delà des frontières...



propose...

AEROAPPS

Le label de solutions et services digitaux pour la filière industrielle Aerospace & Defence.



Planning & Logistics
Suppliers Management



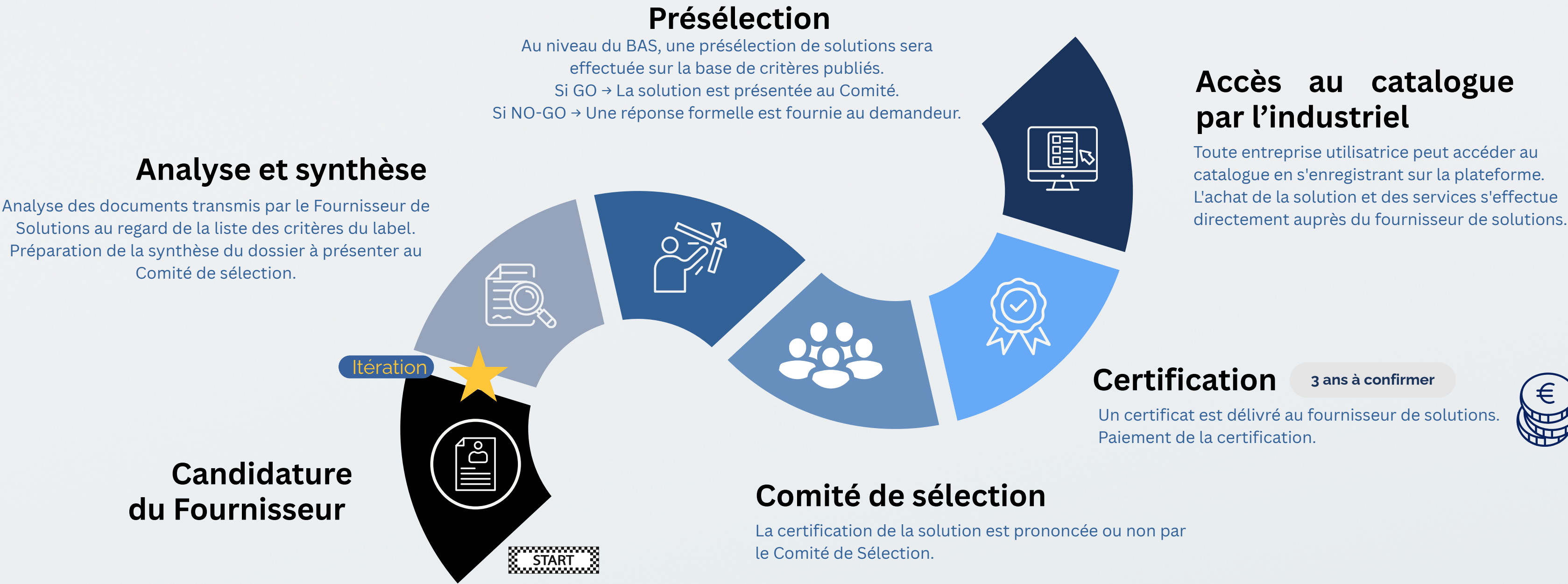
Solutions
Cybersécurité



En capitalisant sur les travaux de Continuité numérique 3D

Quel processus de certification des fournisseurs de solutions ?

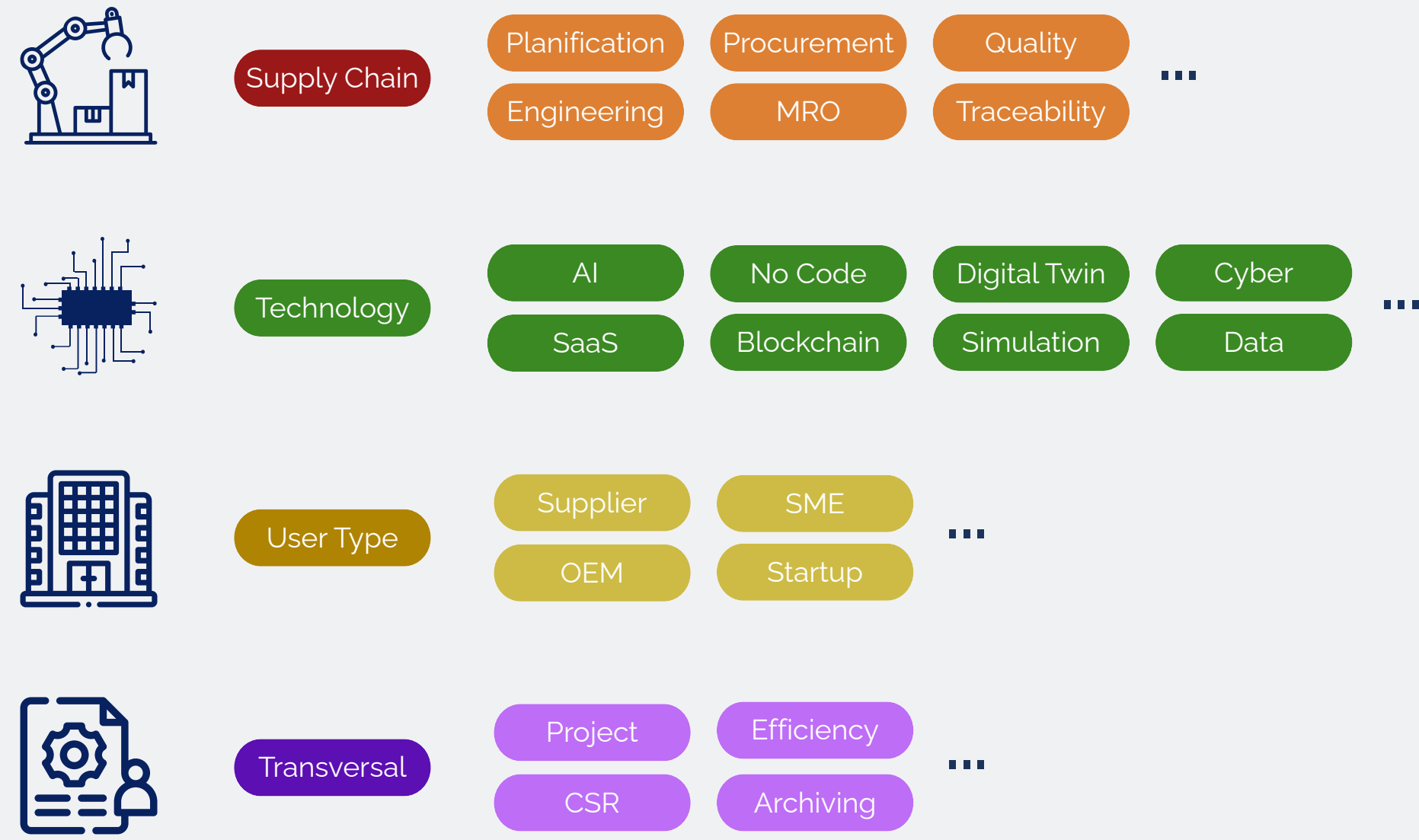
3 mois à confirmer



Caractérisation et critères

Pour faciliter le choix des solutions par les utilisateurs...

Le label est conçu pour couvrir plusieurs domaines d'application, et notamment des champs d'application technologiques, dans la chaîne d'approvisionnement. Chaque AeroApp labellisée est catégorisée à l'aide de multiples tags, permettant une catégorisation fine sur plusieurs composantes descriptives.



CRITÈRES

Évaluation à 4 niveaux - Chaque critère est noté ; note minimale requise.

Critères pondérés - Les critères indispensables (par exemple, la sécurité, l'interopérabilité) exigent des preuves plus élevées.

Processus sélectif et certification - Seules les meilleures solutions de chaque catégorie reçoivent le label.

Démonstration de valeur - Les nouvelles solutions doivent surpasser les solutions existantes pour être certifiées.



Quelle proposition de valeur ?

Industriels

- Gain de temps et de coûts
- Référence de confiance
- Maturité accélérée
- Effet de levier de financement
- Alignement AeroExcellence International
- Standardisation sectorielle
- Accès au catalogue gratuit

Fournisseurs de solutions

- Transition plus rapide entre l'évaluation de la solution et son déploiement
- Légitimité et visibilité accrues sur le marché
- Fonctionnalités standardisées
- Meilleure visibilité sur le retour sur investissement
- Opportunités de partenariat et de synergie
- Intégration de l'écosystème

Institutions et Associations

- Cohérence, collaboration et solidarité de la filière ADS française
- Contribue aux objectifs d'AeroExcellence
- Cofinancement et subventions
- Développement économique
- Catalyseur d'innovation
- Attractivité & Emploi

